

Das Lea Partnerprogramm

Eine kurze Einführung

Wie funktioniert das Lea Partnerprogramm und kann jeder daran teilnehmen?

Grundsätzlich kann jeder an diesem Partnerprogramm teilnehmen und sich dazu anmelden. Unser Partnerprogramm ermöglicht Ihnen einen günstigeren Einkauf von Lea eigenen Artikel zum Eigenverbrauch oder Weiterverkauf. Er beinhaltet aber auch einen eigenen Marketingplan, über den Provisionen für Ihre Umsätze, aber auch für Umsätze von Kunden oder Partnern, die durch Sie oder Ihre Partner entstanden sind, ausgeschüttet werden.

Was kostet eine Lea Partnerschaft?

Die Partnerschaft kostet einmalig 18,50€. Darin enthalten ist die Möglichkeit Händlerpreise zu bekommen, ein Starterpaket mit wichtigen Informationen zu unserer Firma, den Produkten, alle notwendigen Formulare wie Preislisten und Bestellscheine. Außerdem wird Ihnen mit Beginn Ihrer Partnerschaft auch ein Platz im internen Bereich unserer Lea Hauptseite www.lebe-anders.de eingerichtet, auf der Sie von Anfang an Ihre Verkäufe und Umsätze einsehen können. Weitere Kosten entstehen nicht.

Wie kann ich Umsätze mit Lea machen?

Umsätze können auf verschiedenste Weise gemacht werden. Entweder Sie kaufen selbst für sich oder Ihre Familie ein, oder Sie empfehlen uns oder unsere Website weiter (durch eine Nummer, die Ihre Kunden bei der Anmeldung eintragen, werden sie Ihnen zugeordnet), oder Sie bestellen eine Lea Partnerseite, über die Kunden auf unseren Shop kommen und bei einem Einkauf diese Kunden ebenfalls Ihnen zugeordnet werden. Oder vielleicht haben Sie schon eine eigene Webseite, auf die Sie einen speziellen Link setzen möchten, der gleiches bewirkt. Natürlich kann auch ganz konventionell per Telefon oder Fax bestellt werden. Auch neue Partner, die von Ihnen für Lea begeistert werden können, zählen ebenfalls zu Ihren Umsätzen.

Wie werden aus Umsätzen – Provisionen

Jedem Artikel ist ein spezieller Punktwert zugeordnet. In unserem Shop sehen Sie diesen Punktwert unten unter PW:... Alle Punkte werden addiert und auf Basis unseres Marketingplanes errechnet sich Ihre Provision.

Was ist der Lea Marketingplan

Der Lea Marketingplan regelt die monatliche Ausschüttung von Provisionen. Nach diesem Schlüssel werden Provisionen auf Umsätze berechnet. Er ist in 3 Bereiche gegliedert den Differenzbonusbereich, die Umsatzbeteiligung und den Managerbonus. Grundsätzlich zählen alle Umsätze, egal ob von Ihnen, Ihren Kunden, Ihren Partnern oder deren Kunden zu Ihrem Punkteumsatz, der die Basis für unsere Berechnung darstellt.

Differenzbonus

Je nach Umsatz steigen Sie hier die verschiedenen Stufen nach oben. Mit jeder Stufe erhöht sich auch Ihr Prozentsatz für Ihre Rückvergütung. Haben Sie eine Stufe einmal erreicht, behalten Sie diese auch weiterhin in der Zukunft, auch wenn Ihr Umsatz geringer werden sollte. Der maximal zu erreichende Prozentsatz ist hier 18%. Solange nur Sie und Ihre Kunden Umsatz machen, tritt keine Differenz in Kraft, d.h. Ihnen würden volle 18% des Umsatzes als Rückvergütung zustehen. Die einzelnen Umsatzgrenzen, ab denen die nächste Stufe erreicht wird, sehen Sie übrigens in der Graphik am Ende dieses Dokuments.

Haben Sie auch noch andere Partner in Ihrer Gruppe, so möchten diese natürlich auch Provision erhalten. Diese errechnet sich genauso wie Ihre, aus Eigen- und Kundenumsatz. Sie selbst erhalten auf diesen Partner und dessen Gruppe die Differenz zwischen Ihrer und dessen Stufe. Bsp: Sie haben 18% erreicht, Ihr Partner nur 12%, dann erhalten Sie 6% (die Differenz) auf dessen gesamten Gruppenumsatz.

Stehen Sie und Ihr Partner auf der Höchsten Stufe, würden Sie selbst keine Differenz mehr haben, das heißt auf diesen Partner auch keine Provision mehr erhalten. Hier tritt der **Managerbonus** in Kraft. Um am Differenzbonus teilnehmen zu können ist ein Eigenumsatz (Eigenumsatz ist immer Eigen + Kundenumsatz) in diesem Monat von 50 Punkten nötig.

Was ist die Umsatzbeteiligung?

Umsatzbeteiligungen sind für Umsätze ab 5.000 Punkten pro Monat gedacht, denn ab dieser Summe sind Sie bereits am Gesamtumsatz der Firma Lea beteiligt. Dazu werden verschiedenste Töpfe gebildet, in die ein bestimmter Prozentsatz des Gesamtumsatzes der Firma Lea fließt (die einzelnen Summen, ab denen ein Topf von Ihnen erreicht werden kann, und die Prozentsätze, mit denen diese Töpfe gefüllt werden, entnehmen Sie bitte der Graphik). Dieser Topf wird dann an alle, die diese Qualifikation in diesem Monat erreicht haben anteilmäßig ausgeschüttet. Bei entsprechendem Umsatz können Sie so auch anteilmäßig an mehreren Töpfen gleichzeitig teilnehmen. Um zu verhindern, dass Partner mit großen Umsätzen aufgrund Ihres großen Anteils an einem Topf, diesen fast komplett für sich beanspruchen, ist der Maximalanteil an einem Topf, die Untergrenze die zum Erreichen des nächst höheren Topfes nötig ist. So ist eine gerechte Verteilung an alle möglich.

Um an den Töpfen teilnehmen zu können, ist ein Eigen- und Kundenumsatz von 100 € nötig. Außerdem muss eine gewisse Anzahl (aktiver Linien) von Partnern mit jeweils mindestens 200 Punkten vorhanden sein.

Wann bekomme ich den Managerbonus?

Der Managerbonus kommt immer zum Tragen, wenn Sie Manager sind (min. 5000 Punkte Umsatz vorweisen, und min. 2 aktive Partner haben, die jeweils min. 200 Punkte Umsatz in diesem Monat erreichen und Eigen- und Kundenumsatz min. 100Pkt. betragen). Außerdem muss Stufengleichheit mit min. einem Partner bestehen. Da Sie auf diesen Partner keine Differenz aus dem Differenzbonus mehr bekommen, erhalten Sie aus dem Managerbonus 4% auf dessen Gesamtumsatz, sozusagen als Ausgleich.

Kann ich auch im Ausland Kunden gewinnen?

Als Umsatz zählt für alle Berechnungen der Punktwert eines Produkts. Alle Produkte haben egal ob in Deutschland oder jedem anderen Land denselben Punktwert. Genau aus diesem Grund können Sie selbstverständlich auch Kunden im Ausland suchen.

Zu kompliziert?

Es hört sich schwieriger an als es ist. Unser Plan ist bewusst einfach gehalten, und wird Ihnen spätestens nach einem kurzen Gespräch schnell verständlich sein. Fragen Sie uns, wir freuen uns über Ihre E-mail oder Ihren Anruf!

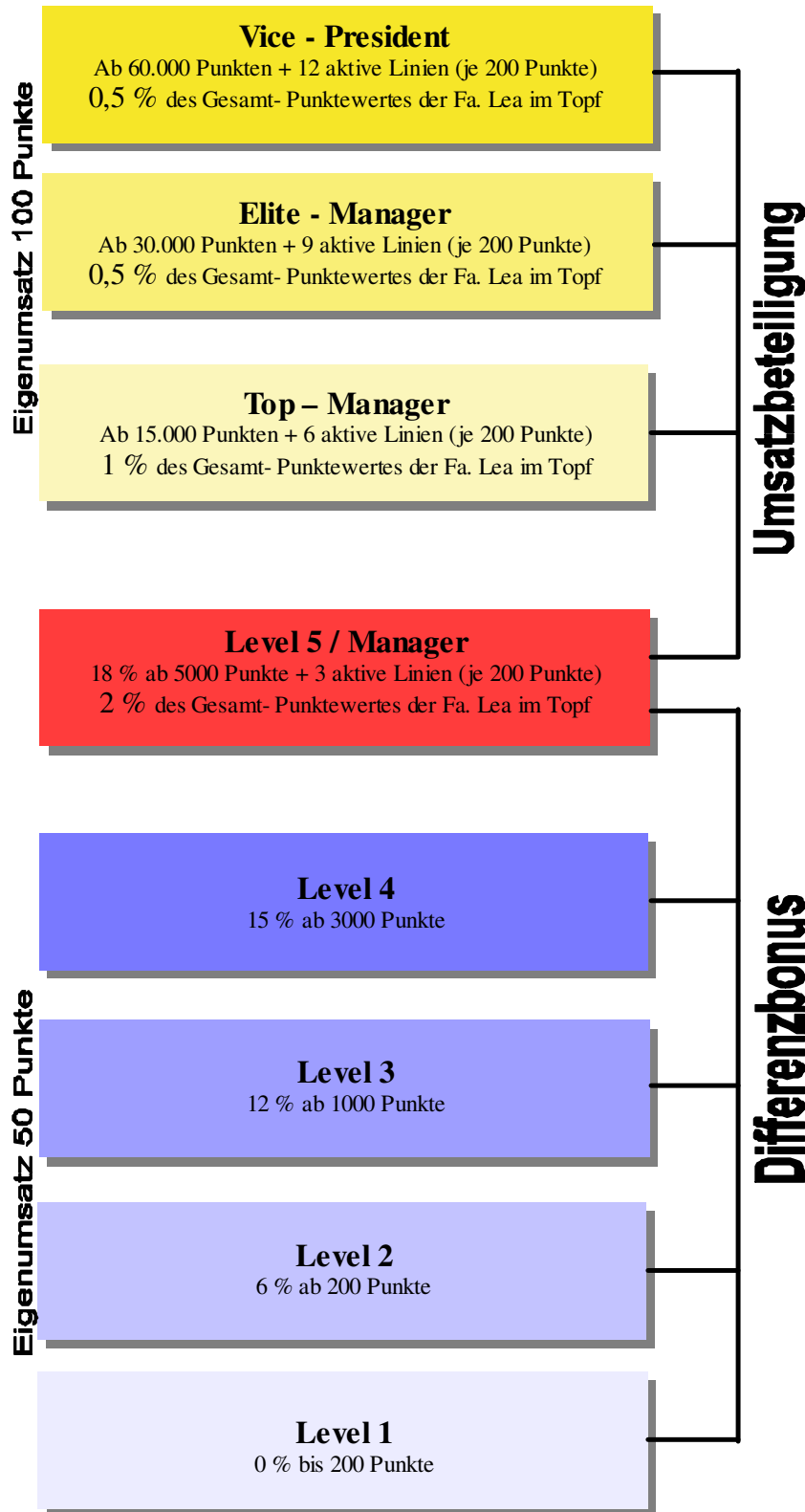


St. Bernhardstr. 1
86438 Kissing
Tel.: 08233-73990-0
Fax: 08233-73990-9
www.leano.de

Marketingplan



Lea Lebe-anders GmbH
 St. - Bernhardstr. 1
 D - 86438 Kissing



Managerbonus

